

ACHATS TECHNIQUES · INDUSTRIE · INTERNATIONAL

Acheteur technique senior, (directeur - CODIR) ingénieur de formation

Ingénieur passé des méthodes aux achats, il allie culture technique et sens du business. Il sait reconstruire une structure de coûts, rééquilibrer une relation fournisseur stratégique et redonner de la compétitivité à un site.

25 ans

d'industrie, dont 22 en achats

30 %

obtenus sur un fournisseur clé

40 M€

d'achats annuels sur une référence

Immédiate

disponibilité, prêt à s'engager

RÉALISATIONS MARQUANTES

- **Rapport de force fournisseur rééquilibré.** Coûts reconstruits, mise en concurrence et 80 % des volumes transférés en deux ans : baisse de prix d'environ 30 % obtenue.
- **Site de production européen relancé.** Volumes relocalisés depuis l'Asie et coûts réduits : le site atteint 80 % de charge et attire de nouveaux investissements.
- **Transition réglementaire pilotée.** Passage de toute une gamme au lait sans plomb et introduction du traitement de surface PVD.
- **Transferts industriels réussis.** Ouverture d'un site de 50 M€ en Europe de l'Est et transfert des fournisseurs associés.

PARCOURS

2020 à 2026	Acheteur technique senior ETI familiale, leader européen de son marché
2016 à 2018	Achats, approvisionnements et synergies PME industrielle en croissance externe
2004 à 2016	Acheteur division, puis acheteur commodités Équipementier automobile mondial de rang 1
1999 à 2004	Ingénieur méthodes centrales Même groupe, dont 2 ans aux États-Unis
Jusqu'en 1999	Ingénieur résident bureau d'études Équipementier automobile international

EXPERTISES

Achats techniques industriels ·
Négociation internationale · Make or buy
et relocalisation · Développement et
qualité fournisseurs · Fonderie, forge,
usinage, traitements de surface ·
Industrialisation · Lean Six Sigma

FORMATION

Ingénieur en mécanique
Green Belt Lean Six Sigma
Formation Black Belt

CE QU'IL VISE

Direction achats, Category ou Supplier
Development Director, acheteur expert.
Aéronautique, défense, industries à
forte technicité, à l'international.

ATOUTS PRATIQUES

Sud de l'Oise, 20 min de Paris Nord
Mobile en Europe et en Asie
Rémunération sur demande

Ce profil peut manager votre équipe achats.

Contactez le cabinet pour recevoir le dossier complet et organiser une rencontre.

CONSULTANTE À CONTACTER

Gaëlle Uhlich

A.U Conseil RH

Portable 06 88 41 20 38

Standard 03 22 91 59 60

direction@auconseil.fr

30 av. d'Italie, 80090 Amiens

www.auconseil.fr